

Intitulé de poste:

Ingénieur d'Affaires

Informations sur l'entreprise:

WEBNET

55 rue du Luxembourg 59800 LILLE

Secteur d'activité:

Entreprise des services du Numérique (ESN)

Missions:

- La gestion d'un portefeuille clients en élaborant une stratégie et un plan d'action pour répondre à la couverture du territoire désigné
- La prospection sur des secteurs d'activité attribués ainsi que la présentation de notre offre et de nos atouts sur le marché.
- L'analyse et l'identification des besoins du marché
- Gestion des besoins jusqu'au positionnement d'un(e) de nos expert(e)s technique et/ou fonctionnel(le)
- La rédaction et l'animation de propositions commerciales

Actions/tâches:

- travailler en collaboration avec la Directrice d'agence Hauts de France pour le développement de l'agence,
- montée en compétences (si nécessaire) sur la compréhension des environnements web afin de comprendre les besoins des clients,
- création d'un portefeuille de client (prospect/reprise de contact de client déjà existants),
- positionnement de profil en fonction du besoin du client,
- suivi de la prestation client.

Compétences attendues:

- Vous êtes adaptable, dynamique, force de proposition, et vous avez le sens de l'écoute et de la communication. Vous êtes reconnus pour votre organisation, votre analyse et votre anticipation
- Vous êtes une personne autonome dans la gestion de votre temps et de vos déplacements.

Moyens mis à disposition:

- CRM entreprise
- Outils de prospection digitalisés,
- Outils de recherche de coordonnées.

Rémunération brute annuelle prévue:

26 400.00 €