

Intitulé de poste:

Chargé de développement de franchise

Informations sur l'entreprise:

ML GROUPE

104 rue de la Mairie 59500 DOUAI

Secteur d'activité:

franchise Reload Gaming Bar

Missions:

Utiliser les différents canaux (réseaux sociaux, salons, ...) pour obtenir des prospects

Etre actif pour le recrutement de profils

Prendre connaissance des objectifs de développement définis par la direction générale.

Analyser le potentiel de développement de nouveaux magasins en fonction de l'évaluation du marché, de la concurrence, du positionnement commercial de l'enseigne, des objectifs de maillage du territoire (niveau national ou région).

Participer à l'élaboration du projet de développement de l'enseigne en lien et sous la responsabilité du directeur général ou du directeur du développement (selon le positionnement de la fonction).

Contribuer à la définition des indicateurs de développement du réseau.

Etablir le planning prévisionnel d'ouverture de franchises à trois mois, six mois et un an.

Actions/tâches:

Bonne connaissance du secteur d'activité de l'entreprise

Connaissances en communication et marketing

Connaissances des acteurs publics (collectivités territoriales, agences d'aménagement) et privés (banques, juristes, avocats)

Bonne vision des perspectives de développement commercial, du marché et de la concurrence

Compétences attendues:

Qualités relationnelles

Sens de l'écoute et de communication

Capacité à animer des interlocuteurs aux intérêts variés

Autonomie

Ténacité

Rigueur et méthode

Goût pour la résolution de problèmes

Force de proposition et de conviction

Pédagogie

Autonomie

Organisation

Moyens mis à disposition:

Intégralité des réseaux sociaux du groupe

PC et logiciels du groupe

Rémunération brute annuelle prévue:
30 400.00 €